

BUSINESS PLAN DE: M. MANDOUTOU KOTTE

1. LE PROJET ET L'ENTREPRENEUR

PRESENTATION DU PROJET DE L'ENTREPRISE	
NOM DE VOTRE ENTREPRISE	MANDOUTOU KOTTE EMMANUEL
NOM COMMERCIAL PREVU	MANDOUTOU KOTTE EMMANUEL
DESCRIPTION DE VOTRE PROJET	PRODUCTION ET COMMERCIALISATION BOISSONS (JUTEUSES)
SECTEUR D'ACTIVITE	COMMERCE
CODE APE (si vous l'avez déjà)	
Structure juridique (entreprise individuel, SASU, SAS, SARL, EURL, Micro-Entreprise)	ENTREPRISE INDIVIDUELLE
Montant du capital social (si création d'une société)	950.000F
Investissement réalisé	830.000F
Montant total des investissements réalisés	830.000F
Montant des apports financiers personnels réalisés	120.000F
Besoin de financement	OUI

A PROPOS DE L'ENTREPRENEUR	
NOMS/PRENOMS	MANDOUTOU KOTTE EMMANUEL
DATE / LIEU DE NAISSANCE	17.05.1978 à DOUALA
ADRESSE PERSONNELLE	BEEDI
TELEPHONE/EMAIL	692 39 79 46 Soulevmaneissa99@gmail.com
ETAT DE VOTRE SITUATION ACTUELLE (salarié, demandeur d'emploi etc....)	TRAVAILLE A MON PROPRE COMPT
Situation familial et régime matrimonial	01 ENFANT
Expérience professionnelle	EXPERIENCE DANS LE DOMAINE DE COMMERCE.
Formation réalisée	EN DOUANE ET TRANSIT
Diplôme obtenu	CERTIFICATE DE QUALIFICATION PROFESSIONNELLE
Motivation personnelle et professionnelle	CE DOMAINE D'ACTIVITE EST TRES RENTABLE.

2. STRATEGIES DE L'ENTREPRISE

A PROPOS DE LA STRATEGIE COMMERCIALE

STRATEGIES DES PRIX	STRATEGIES DE DISTRIBUTION ET DE COMMUNICATION
<i>(Description de la politique d'achat, de la fixation des prix de vente et du positionnement de vos prix par rapport aux concurrents...)</i>	<i>(Par quels moyens trouvez-vous vos clients ? quels sont vos moyens de distribution de vos produits ? quels sont vos potentiels clients ?....)</i>
En principe, j'achète la matière première (les fruits tels que ; avocate, ananas, mangue et banane etc) chez les fournisseurs qui vendent dans les marchés et je les transforme en boissons juteuses.	Pour trouver mes clients ce simple ; j'ai un emplacement où mes clients se repèrent facilement.
Je vends mes jus un gros et en détaille.	Comme moyen de distribution de mes produits, je livre aux clients qui sont loin de mon emplacement.
Je fixe mes prix pas en fonction de mes concurrents, mais selon le prix d'achat des matières première et la quantité acheter par le client.	Mes potentiels clients sont ; les supermarchés, restaurants etc.

A PROPOS DU MARCHÉ ET DES POTENTIELS CLIENTS

<i>Quels sont les zones géographiques visées ? Qui sont les clients ? Quel est le chiffre d'affaire que vous réalisez à partir de vos ventes ?</i>
Comme zones géographique, je vise la ville de Douala plus précisément station total Beedi parce qu'il y a plusieurs personnes susceptibles d'acheter mes produits (boissons)
Clients ciblés sont: les supermarchés, restaurants etc.
J'investis 950.000f durant 06 mois pour avoir un bénéfice prévisionnel de 850.000f.

3. PRODUITS & SERVICES

A PROPOS DES SERVICES /PRODUITS DE L'ENTREPRISE

Descriptif des produits et services destinés à être commercialisés (description précise des produits et services, des modes de commercialisation et des réseaux de distribution envisagés, estimation des prix pratiqués).

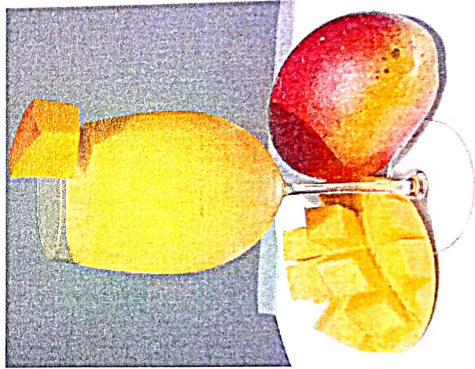
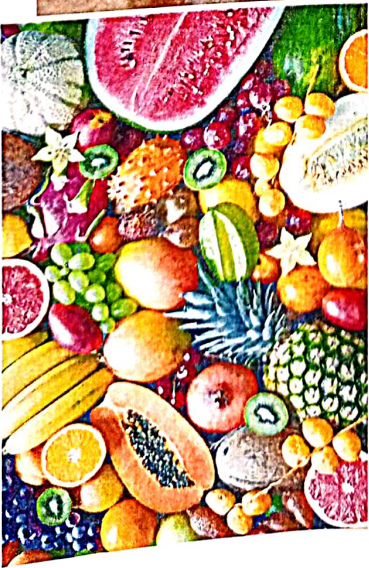
Projet de production et commercialisation des produits (boisson juteuses).

Pour cela j'ai besoin de financement pour payer le loyer d'un local 120.000f pour 06mois, acheter les matériels de permanence (glacières, moulinettes électriques, grand parasol, mini congélateur et des cristaux de glace etc) et matériel de ravitaillement (sac de lait en poudre, sucre en poudre, fruits d'avocat, d'ananas, mangues).

Les services effectués sont : production, vente et livraison de boisson.

A PROPOS DES EMPLOYES

Avez-vous des employés ? (oui/non)	non
Nombre d'employés	0
Salaire des employés	0



Projet de **M. MANDOUTOU KOTTE EMMANUEL**

PROJET COMPLEXE ISSA SOULEYMANE

PRESENTATION GENERALE

il consiste en la mise en place d'un complexe multiservices constitue d'une unité de production et de commercialisation de boissons juteuses composées de fruits naturels a la méthode sahélienne et d'un atelier de surfilage moderne

LOCALISATION BEEDI MALANGUE

MOTIVATIONS JUSTIFICATIVES

Ce complexe exploite un marché-lieu ou les composants de l'investissement sont pratiquement inexistants malgré la pléthore des activités connexes

Pour ce qui est de l'unité de jus naturels, il est essentiellement innovateur et tirera profit de la présence de nombreuses boulangeries et moyennes surfaces a proximité Quant à l'atelier de surfilage il est à noter qu'après introspective minutieuse on voit que l'axe allant du carrefour Malangue de l'hôpital général est a plus d'un titre exploitable dans ce secteur dans la mesure ou malgré le nombre impressionnant d'ateliers de couture il n'y a que peu de machines surfileuse tout compte fait l'affaire s'annonce plutôt juteuse

PRESENTATION DETAILLEE

1 UNITE DE PRODUCTION DE BOISSONS JUTEUSES

Comme on l'entend il s'agit d'une composition a base de fruits naturels d'accès plutôt aisée dans les marches locaux avocats ananas mangue banane allies a du lait naturel en poudre de sucre et a des cristaux de glace le résultat procure un apport nutritionnel exceptionnel une facilitation de l'assimilation digestive un rafraichissement sans oublier un gout onctueux inégalé

l'étude expérimentale d'une carafe de 75 cl prouve qu'il surseoit aux besoins en vitamines ainsi qu'en oligoéléments pour une journée pleine

Le chiffre de la mise en place de cette merveille est détaillé comme suit

Genre	Unit é	Désignation	<u>PU</u>	<u>PT</u>
Matériel de permanence	01	Mini congélateur pour la conservation des fruits et des cristaux de glace	90000	90000
	02	Moulinettes électriques	20000	40000
	01	Glacières	25000	25000
	06	Grands paniers pour le port des fruits	3000	18000
	03	Mini tables de réception	5000	15000
	10	Tabourets de réception	15000	15000
	01	Table de service	10000	10000
	01	Grand parasol	10000	10000
	10	Carafes cont . 100 CL	1000	10000
	10	Carafes cont . 50 CL	500	5000
	03	Grands couteaux	1000	3000
	03	Coutelas	500	1500
	03	Seaux cont 10L	1500	4500
	02	Seaux de nettoyage cont 15L	2000	4000
	01	Seau poubelle	5000	5000
	02	Balais	200	400

Matériel de ravitaillement	02	Sac de lait en poudre	45000	90000
	02	Sac de sucre en poudre	30000	60000
		Cristaux de glace		
	100	Fruits d'avocat	100	10000

Infrastructure s d'accueil	200	Têtes d'ananas	350	70000
	150	Mangues	50	7500
	06	Mois d'avance de location	20000	12000 0

Total 1.....845.000 FCFA

2 ATELIER DE SURFILAGE

Comme mentionne plus haut celui-ci devrait être un pôle d'attraction d'un peu plus d'une dizaine d'ateliers de couture dans cet axe et un peu plus a l'intérieur du quartier

Le cout en investissement de l'initiative est chiffré comme suit :

Genre	Unité	Désignation	PRIX UNITAIRE	PRIX TOTAL
	01	Machine surfileuse moderne	200000	200000
		Matériel accessoires pour surfileuse et autres	50000	50000
		Matériel d'entretien courant	5000	5000

TOTAL 2 :.....255000 FCFA

COUT DU LOYER.....120000 FCFA

COUT DE LA REDEVANCE COMMUNALE.....30000 FCFA

COUT TOTAL DE L'INVESTISSEMENT 06 MOIS.....950000 FCFA

BENFICE PREVISIONNEL POUR 06 MOIS.....850000FCFA

SOIT LA COUVERTURE DE L'INVESTISSEMENT